

»Vielleicht wird in Zukunft künstliche Intelligenz Innovationen vorantreiben.«

Cristina

Innovation Technology



Tomorrow is our home.

Erfahre, wie einfach es ist, bei der BSH Hausgeräte Gruppe deine Karriere auszubauen: Als führender Hersteller von Hausgeräten und erstklassigen Lösungen fördern wir Engagement und Offenheit unserer Mitarbeiter. Mit unseren Globalmarken Bosch, Siemens, Gaggenau und Neff sowie unseren lokalen Marken liegt unser Fokus klar auf Innovation. Das gilt nicht nur für unsere Produkte, sondern bestimmt auch die Art und Weise, wie wir zusammenarbeiten, Ideen austauschen und unsere Teams organisieren. Jeder Einzelne ist aufgefordert, seinen persönlichen Beitrag zu unserem Erfolg zu leisten. Begleite uns auf diesem Weg, und gib deiner Karriere ein Zuhause.

Verkaufsbeauftragter Einbau (m/w/d)

BSH Hausgeräte GmbH | Vollzeit |

Hannover

DEINE AUFGABE

Du arbeitest in einem spannenden und internationalen Umfeld und trägst persönlich zum Unternehmenserfolg bei. Es erwarten dich dabei herausfordernde Aufgaben und Projekte, wie z. B.

- / Akquisitorische Bearbeitung namentlich zugeordneter Kunden im Verkaufsgebiet Großraum Hannover für die Marke Siemens im Küchen- und Möbelhandel
- / Führen von Verkaufsgesprächen sowie Vorstellung von Produktneuheiten und selbständige Planung von Terminen und Reiserouten
- / Beobachtung des Marktgeschehens im eigenen Verkaufsgebiet sowie Gewinnung von Neukunden
- / Einhaltung vertriebssystematischer Grundsätze und Aufgabenstellungen sowie geltender Regelungen und Gesetze
- / Laufende eigenverantwortliche Fortbildung bzw. Pflege des Fachwissens und der Produktkenntnisse

DEINE VORTEILE

- / Vergütung und Rahmenbedingungen nach dem Tarifvertrag der IG Metall (30 Tage Urlaub, Zusatzzahlungen)
- / Jährliche Verkaufserfolgsbeteiligung
- / Option auf einen Firmendienstwagen (Leasing) sowie Zugang zum JobRad
- / Attraktive, vom Arbeitgeber finanzierte Betriebliche Altersvorsorge (Bosch Vorsorgeplan)
- / Förderung der fachlichen und persönlichen Weiterbildung

DEIN PROFIL

- / Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein kaufmännisches/technisches Studium
- / Mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Innen- oder Außendienst
- / Affinität zu unseren Einbauprodukten
- / Spaß am Umgang mit Menschen sowie Reisebereitschaft und Bereitschaft zu Wochenendarbeit (Messen)
- / Gute Selbstorganisation und Belastbarkeit sowie gültiger Führerschein Klasse B, Wohnsitz im genannten Verkaufsgebiet und fließende Deutschkenntnisse

Ich freue mich auf deine Bewerbung.
Simone Kitzinger (HR Kontakt)

NOCH FRAGEN?

Besuche uns hier bsh-group.com/de/karriere oder schreibe uns unter BSH-Karriere@bshg.com. Wir würden uns freuen, dich in unserem Team willkommen zu heißen!

Finde ein neues Zuhause für deine beruflichen Ziele:

Jetzt online bewerben

Bei BSH sind Diversität und Inklusion zentrale Werte, die unsere Unternehmenskultur prägen. Wir schätzen die Einzigartigkeit jeder Person und sehen die Vielfalt unserer Mitarbeitenden als Schlüssel unseres Erfolgs. Unabhängig von Geschlecht, Herkunft, Religion, sexueller Orientierung, Behinderung oder Alter freuen wir uns über jede einzelne Bewerbung.

Hausgeräte unter den Marken:



BOSCH

SIEMENS

GAGGENAU

