

»Maybe tomorrow thinking
will be the same as doing.«

Lukas
Brand Strategy



Tomorrow is our home.

Find out how you can enjoy, grow and perform at BSH Home Appliances Group: As a leading manufacturer of home appliances and solutions, we encourage commitment and open-mindedness among our employees. With our global brands Bosch, Siemens, Gaggenau and Neff as well as our local brands, our focus truly is on innovation. And that doesn't just apply to our products and services, but also drives the way in which we cooperate, exchange ideas and organize our teams. Everyone is invited to make their individual contribution to our overall success. Join us now and give your career a home.

National Key Account Manager Electrical Retail - PED

BSH Elettrodomestici S.p.A. | Full time | Piccolo Elettrodomestico | Brand Bosch
Milano

YOUR RESPONSIBILITIES

Siamo alla ricerca di un/a Key Account Manager per la gestione di clienti strategici nel canale retail per il PED. La risorsa sarà responsabile dello sviluppo commerciale e della gestione dei principali partner nazionali, contribuendo alla crescita del brand Bosch nel segmento SDA in Italia

- / A riporto del Sales Manager CP (Consumer Product), gestione e sviluppo dei clienti strategici nel canale retail: catene moderne e mercato online.
- / Definizione e implementazione dei piani commerciali in linea con la strategia di brand.
- / Negoziazione di condizioni commerciali, assortimenti, promozioni e piani di lancio.
- / Analisi delle performance sell-in/sell-out e proposte di azioni correttive. Monitoraggio del mercato, della concorrenza e dei trend di consumo.
- / Collaborazione nel piano della strategia di Marketing e monitoraggio dell'implementazione.

YOUR BENEFITS

- / Hybrid working
- / MBO Bonus scheme
- / Flexible benefit (welfare online platform)
- / Ticket restaurants
- / Occupational and non-occupational insurance for accidents and permanent disability

YOUR PROFILE

- / Almeno 3-5 anni di esperienza in ruoli commerciali analoghi nel settore dei beni di consumo durevoli (preferibilmente SDA o elettronica di consumo).
- / Conoscenze delle logiche del mercato online
- / Eccellenti doti di negoziazione, analisi e gestione delle relazioni.
- / Capacità di lavorare in autonomia e orientamento ai risultati.
- / Buona conoscenza della lingua inglese.

FURTHER INFORMATION

Please visit bsh-group.com/career. We would love to welcome you in our team!

Find a new home for your professional ambitions:

Apply online now

BSH È UN DATORE DI LAVORO CHE OFFRE PARI OPPORTUNITÀ

In BSH, la diversità e l'inclusione sono valori fondamentali che plasmano la nostra cultura aziendale. Apprezziamo l'unicità di ognuno e consideriamo la diversità dei nostri dipendenti come una chiave del nostro successo. Indipendentemente

dal genere, origine, religione, orientamento sessuale, disabilità o età, accogliamo con grande entusiasmo ogni singola candidatura..

Home appliances under the brands:

