

»Peut-être que demain, la diversité nous donnera la force d'être des précurseurs avec de nouvelles solutions.«

Robin

Supply Chain Europe



Tomorrow is our home.

Découvrez à quel point il est facile de développer votre carrière au sein du Groupe Electroménager BSH: nous sommes le numéro un des fabricants d'appareils électroménagers et de solutions haut de gamme et favorisons l'engagement et la sincérité de nos collaborateurs. Avec nos marques mondiales que sont Bosch, Siemens, Gaggenau et Neff ainsi que nos marques locales, nous nous concentrons avant tout sur l'innovation. Cela ne vaut pas uniquement pour nos produits, mais détermine également notre façon de travailler ensemble, d'échanger des idées et d'organiser nos équipes. Chacun est encouragé à contribuer personnellement à notre succès. Rejoignez-nous et trouvez un foyer pour votre carrière.

Account Manager Kitchen Retail - Liège

BSH Home Appliances S.A. | Temps plein | région Liège - Luxembourg - Namur
Bruxelles

VOS TÂCHES

Etes-vous un Account Manager passionné par la vente et les relations clients ? Dans ce rôle, vous construisez des relations durables avec nos clients et assurez un positionnement fort de nos marques. Grâce à votre vision commerciale et connaissance du marché, vous contribuerez à leur croissance.

- / Élaborer et exécuter des plans de vente avec prévisions claires et rapports réguliers pour atteindre les objectifs fixés.
- / Assurer des relations clients solides grâce à un suivi régulier visant à garantir une satisfaction durable.
- / Analyser le marché et la concurrence afin d'identifier les tendances et détecter les opportunités stratégiques.
- / Mettre en œuvre des campagnes marketing et promotions pour accroître la visibilité des marques et dynamiser les ventes.
- / Former les clients aux produits et techniques de vente pour renforcer leur expertise et améliorer leurs performances.

VOS AVANTAGES

- / Une carrière au sein d'une entreprise internationale, leader européen dans le secteur de l'électroménager
- / De nombreuses opportunités de développement personnel
- / Une culture d'entreprise basée sur la confiance, l'honnêteté et la responsabilité
- / Un package salarial attractif complété par des avantages extralégaux intéressants

VOTRE PROFIL

- / Bachelor en administration des affaires ou marketing, avec au moins 5 ans d'expérience pertinente en vente ou marketing.
- / Vous avez d'excellentes compétences en vente, en négociation et de solides aptitudes en communication et présentation pour convaincre efficacement.
- / Une résidence dans la région liégeoise est nécessaire de faciliter les déplacements, vous maîtrisez parfaitement le FR et comprenez bien le NL.
- / Vous êtes professionnel, charismatique et capable de travailler de manière indépendante; vous ne vous limitez pas à une mentalité 9h-17h
- / Vous maîtrisez les outils MS Office et possédez idéalement une bonne connaissance du marché ainsi que du secteur d'activité.

INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES?

Consultez bsh-group.com/be/fr/carriere/nos-offres-emploi. Nous nous réjouissons de pouvoir vous accueillir au sein de notre équipe!

Élisez un nouveau domicile pour vos objectifs professionnels:

Posez votre candidature en ligne



BOSCH

SIEMENS

GAGGENAU