

»Maybe tomorrow diversity will empower us to pioneer solutions.«

Robin

Supply Chain Europe



Tomorrow is our home.

Find out how easily you can achieve at BSH Home Appliances Group: As a leading manufacturer of home appliances and solutions, we encourage commitment and open-mindedness among our employees. With our global brands Bosch, Siemens, Gaggenau and Neff as well as our local brands, our focus truly is on innovation. And that doesn't just apply to our products and services, but also drives the way in which we cooperate, exchange ideas and organize our teams. Everyone is invited to make their individual contribution to our overall success. Join us now and give your career a home.

Account Manager Kitchen Retail

BSH Home Appliances S.A. | Full time | regio Luik - Luxemburg - Namen
Brussel

JOUW VERANTWOORDELIJKHEDEN

Ben jij een gedreven Account Manager met passie voor sales en klantrelaties? In deze rol bouw je duurzame relaties op met onze klanten en zorg je voor een sterke merkpositionering. Met jouw commerciële inzicht, marktkennis draag je bij aan de groei en succes van onze merken.

- / Ontwikkelen en uitvoeren van verkoop actieplannen met duidelijke prognoses en regelmatige rapportage om de doelstellingen te halen.
- / Zorgen voor solide klantrelaties door regelmatige follow-up om blijvende tevredenheid te garanderen.
- / De markt en de concurrentie analyseren om trends te identificeren en strategische opportuniteiten te detecteren.
- / Marketingcampagnes en promoties implementeren om de zichtbaarheid van het merk te vergroten en de verkoop te verhogen.
- / Klanten trainen in producten en verkooptechnieken om hun expertise te versterken en performantie te verbeteren.

JOUW VOORDELEN

- / Een carrière binnen een internationaal bedrijf, Europese marktleider in de sector van huishoudelektro
- / Talrijke mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling
- / Een bedrijfscultuur gebaseerd op vertrouwen, eerlijkheid en verantwoordelijkheid
- / Een competitief salarispakket aangevuld met interessante extralegale voordelen

JOUW PROFIEL

- / Bachelordiploma in Business Administration of Marketing, met minstens 5 jaar relevante ervaring, in sales of marketing.
- / Uitstekende verkoop- en negotiatie skills, met sterke communicatie- en presentatievaardigheden om klanten effectief te overtuigen.
- / Wonen in de regio Luik is een troef om verplaatsingen te vergemakkelijken; je beheerst perfect het Frans en kan Nederlands verstaan.
- / Professioneel, charismatisch en in staat om autonoom te werken. Je hebt geen 9-5 mentaliteit.
- / Je beheerst de MS Office-tools en hebt bij voorkeur een goede kennis van de markt en de sector.

MEER INFORMATIE

Bezoek onze website bsh-group.com/be/nl/carriere/vacature.
Wij verwelkomen je graag in ons team!
Vind een nieuw thuis voor jouw ambities:

Solliciteer hier

Huishoudapparaten van de merken:

