

»Vielleicht ersetzt die KI den Menschen nicht, sondern sie erweitert vielmehr seine Möglichkeiten.«

Silvio

Gebietsverantwortlicher Objektgeschäft
Ostschweiz



Great
Place
To
Work®

Zertifiziert
DEZ 2024-DEZ 2025
SCHWEIZ

Tomorrow is our home.

Wir begleiten dich auf dem Weg zu deinem Traumberuf. Als führender Hausgerätehersteller in Europa bilden wir junge Menschen in Berufen aus, die zu uns passen und sie erfüllen. Mit unserem Markenportfolio - unter anderem Bosch, Siemens und Gaggenau - bieten wir Nachwuchskräften spannende Aufgaben und die Möglichkeit, von Anfang an Verantwortung zu übernehmen. Spannende Ausbildungsinhalte in Theorie und Praxis sorgen dafür, dass du dich fachlich und persönlich weiterentwickelst. Starte jetzt bei der BSH Hausgeräte Gruppe und gib deinen Träumen und Wünschen ein Zuhause. In der Schweiz beschäftigen wir rund 300 Mitarbeitende an den Standorten Geroldswil, Crissier und Bern.

Key Account Manager Objektmarkt Zürich (m/w/d)

BSH Hausgeräte AG | Vollzeit / Teilzeit | Deine Kontaktperson: Giulia Knapp |
Region Zürich

DEINE AUFGABE

Du platzierst unsere Hausmarken Bosch, Siemens und Gaggenau im Objektmarkt und somit in vielen Schweizer Haushalten.

- / Verantwortung für das Projektgeschäft (Bauvorhaben) in der Region Zürich
- / Akquirieren, Pflegen und Entwickeln von Investoren, GU's, Architekten und baurelevanten Entscheidern/Beeinflussern
- / Zielgerichtete Projektbearbeitung über die gesamte Projektphase
- / Aktive Mitwirkung an der Gestaltung und Umsetzung der Vertriebsziele
- / Enge Zusammenarbeit mit den Kollegen aus dem Küchenfachhandel und dem Innendienst

DEINE VORTEILE

- / Repräsentation weltbekannter Marken
- / Arbeiten in einem dynamischen und innovativen Umfeld mit grosser Affinität zu Design und Technik
- / Grosser Handlungsspielraum um deine Ziele zu erreichen, mit weitgehend selbstständiger Arbeitseinteilung
- / Modernes Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung sowie attraktive Anstellungsbedingungen
- / Unterstützung durch ein kompetentes Team

DEIN PROFIL

- / Technische oder kaufmännische Grundausbildung, Weiterbildung in den Bereichen Verkauf und/oder Betriebswirtschaft
- / Fundierte Erfahrung im Aussendienst und ein bestehendes Beziehungsnetz in der Baubranche
- / Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie hohe Kundenorientierung
- / Hohe Eigenmotivation und eine selbständige sowie strategische Arbeitsweise
- / Enthusiastische, anpassungsfähige und durchhaltungsfähige Persönlichkeit mit dem klaren Ziel, erfolgreich zu sein

WEITERE INFORMATIONEN?

Besuche uns hier bsh-group.com/ch/de/karriere. Wir würden uns freuen, dich in unserem Team willkommen zu heissen!

Finde ein neues Zuhause für deine beruflichen Ziele:

Jetzt online bewerben

Hausgeräte unter den Marken:

