

»Peut-être que demain, la passion sera la compétence ultime.«

Fang

Innovation Management Cooking



Tomorrow is our home.

Profitez d'un environnement inspirant et tirez pleinement profit de votre potentiel au sein du groupe BSH Électroménager. En tant que fabricant leader d'appareils électroménagers et de solutions haut de gamme, nous améliorons la qualité de vie des gens et jouissons de la confiance de millions de consommateurs. Nos marques globales – Bosch, Siemens, Gaggenau et Neff – et nos marques locales profitent de l'excellence de nos équipes. Tous nos collaborateurs s'engagent de façon très individuelle avec tout leur savoir-faire et leur passion pour un objectif commun. Et nous donnons à tous les collaborateurs les moyens de s'engager à cent pour cent. Rejoignez-nous et trouvez un foyer pour votre carrière.

Key Account Manager Electro Retail

BSH Home Appliances S.A. | Temps plein |
Bruxelles

VOS TÂCHES

En tant que Key Account Manager, vous êtes responsable de la performance optimale de vos KA et de l'atteinte des objectifs commerciaux. Vous développez et mettez en œuvre la stratégie KA et renforcez les relations clients en collaboration avec les Account Managers qui gèrent les points de vente.

- / Vous analysez en profondeur clients, marché et concurrents pour identifier, exploiter au mieux les opportunités de vente.
- / Vous construisez et entretenez des relations clients solides et durables grâce à une participation active aux événements et une communication claire.
- / Vous élaborez des contrats annuels clairs et gérez efficacement objectifs, campagnes et budgets pour un impact commercial maximal.
- / Vous préparez et suivez avec rigueur toutes les visites clients, en assurant rapports détaillés, analyse des ventes, performances et KPI.
- / Vous mettez en œuvre les stratégies marketing, gérez l'assortiment de produits et organisez des actions promotionnelles ciblées et impactantes.

VOS AVANTAGES

- / Une carrière au sein d'une entreprise internationale, leader européen dans le secteur de l'électroménager
- / De nombreuses opportunités de développement personnel
- / Une culture d'entreprise basée sur la confiance, l'honnêteté et la responsabilité
- / Un package salarial attractif complété par des avantages extralégaux intéressants

VOTRE PROFIL

- / Vous êtes titulaire d'un master en Gestion/Marketing ou disposez d'au moins 10 ans d'expérience dans un poste sales/marketing dont 5 ans comme KAM.
- / Vous excellez en négociation, persuasion et présentation à un niveau professionnel.
- / Vous communiquez aisément en néerlandais, français et anglais ; la connaissance des produits et du secteur est un atout.
- / Vous dégagez professionnalisme et charisme et possédez un esprit entrepreneurial et de la persévérance.
- / Vous maîtrisez les outils numériques, gérez bien le stress et développez facilement des réseaux solides.

INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES?

Consultez bsh-group.com/be/fr/carriere/nos-offres-emploi. Nous nous réjouissons de pouvoir vous accueillir au sein de notre équipe!

Élisez un nouveau domicile pour vos objectifs professionnels:

Posez votre candidature en ligne

BSH EST UN EMPLOYEUR GARANTISSANT L'ÉGALITÉ DES CHANCES

Chez BSH, la diversité et l'inclusion sont des valeurs fondamentales qui façonnent notre culture d'entreprise. Nous apprécions l'unicité de chacun et considérons la diversité de nos collaborateurs comme un facteur clé de notre réussite. Quel que soit le genre, l'origine, la religion, l'orientation sexuelle, le handicap ou l'âge, nous accueillons chaque candidature avec grand plaisir.

Appareils électroménagers des marques:



BOSCH

SIEMENS

GAGGENAU