

»Peut-être que demain, la diversité nous donnera la force d'être des précurseurs avec de nouvelles solutions.«

**Robin**

Supply Chain Europe



## Tomorrow is our home.

Découvrez à quel point il est facile de développer votre carrière au sein du Groupe Electroménager BSH: nous sommes le numéro un des fabricants d'appareils électroménagers et de solutions haut de gamme et favorisons l'engagement et la sincérité de nos collaborateurs. Avec nos marques mondiales que sont Bosch, Siemens, Gaggenau et Neff ainsi que nos marques locales, nous nous concentrons avant tout sur l'innovation. Cela ne vaut pas uniquement pour nos produits, mais détermine également notre façon de travailler ensemble, d'échanger des idées et d'organiser nos équipes. Chacun est encouragé à contribuer personnellement à notre succès. Rejoignez-nous et trouvez un foyer pour votre carrière.

## Field Sales Manager Electro Retail

BSH Home Appliances S.A. | Temps plein |  
Bruxelles

### VOS TÂCHES

En tant que Field Sales Manager, vous êtes chargé de diriger, de motiver et de coacher l'équipe des Account Managers. Vos tâches consistent à:

- / Développer et implémenter la stratégie de vente et le concept de distribution en concertation avec le Sales Director.
- / Analyser les besoins des clients, optimiser la structure clientèle et mettre en œuvre l'Approche Commerciale Systématique.
- / Suivre et atteindre les objectifs de vente via des activités stratégiques; gérer et négocier les accords et contrats clients.
- / Établir des relations professionnelles avec les clients et gérer les plaintes.
- / Contribuer à l'élaboration d'activités promotionnelles avec le Sell In/Sell Out Manager.

### VOS AVANTAGES

- / Une carrière au sein d'une entreprise internationale, leader européen dans le secteur de l'électroménager
- / De nombreuses opportunités de développement personnel
- / Une culture d'entreprise basée sur la confiance, l'honnêteté et la responsabilité
- / Un package salarial attractif complété par des avantages extralégaux intéressants

### VOTRE PROFIL

- / Vous disposez d'un diplôme de l'enseignement supérieur à orientation commerciale.
- / Vous avez au moins 7 ans d'expérience dans la vente, durant lesquels vous avez géré une équipe commerciale externe.
- / Vous vous exprimez couramment en Néerlandais/ Français. La connaissance de l'Anglais est également requise.
- / Vous avez d'excellentes compétences relationnelles et vous êtes capable de motiver une équipe.
- / Vous êtes analytique, vous avez une vision commerciale, vous êtes persuasif et vous êtes capable de développer une vision long terme.

### INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES?

Consultez [bsh-group.com/be/fr/carriere/nos-offres-emploi](https://bsh-group.com/be/fr/carriere/nos-offres-emploi). Nous nous réjouissons de pouvoir vous accueillir au sein de notre équipe!

Élisez un nouveau domicile pour vos objectifs professionnels:

Posez votre candidature en ligne

---

## BSH EST UN EMPLOYEUR GARANTISSANT L'ÉGALITÉ DES CHANCES

Chez BSH, la diversité et l'inclusion sont des valeurs fondamentales qui façonnent notre culture d'entreprise. Nous apprécions l'unicité de chacun et considérons la diversité de nos collaborateurs comme un facteur clé de notre réussite. Quel que soit le genre, l'origine, la religion, l'orientation sexuelle, le handicap ou l'âge, nous accueillons chaque candidature avec grand plaisir.

---

Appareils électroménagers des marques:



**BOSCH**

**SIEMENS**

**GAGGENAU**