

»Maybe tomorrow diversity will empower us to pioneer solutions.«

Robin

Supply Chain Europe



Tomorrow is our home.

Find out how easily you can achieve at BSH Home Appliances Group: As a leading manufacturer of home appliances and solutions, we encourage commitment and open-mindedness among our employees. With our global brands Bosch, Siemens, Gaggenau and Neff as well as our local brands, our focus truly is on innovation. And that doesn't just apply to our products and services, but also drives the way in which we cooperate, exchange ideas and organize our teams. Everyone is invited to make their individual contribution to our overall success. Join us now and give your career a home.

Field Sales Manager Electro Retail

BSH Home Appliances S.A. | Full time |
Brussel

JOUW VERANTWOORDELIJKHEDEN

Als Field Sales Manager ben je verantwoordelijk voor het leiden, motiveren en coachen van het team van Account Managers. Tot jouw takenpakket behoren:

- / Het ontwikkelen en implementeren van de sales strategie en het distributieconcept in overleg met de Sales Director.
- / De analyse van de klantenbehoeften, de optimalisatie van de klantenstructuur en implementatie van de Systematic Commercial Approach.
- / Het opvolgen en behalen van de sales targets dmv strategische activiteiten; beheer en onderhandelingen van klantenovereenkomsten.
- / Professionele relaties opbouwen met klanten en klachtenafhandeling.
- / Bijdragen aan de ontwikkeling van promotieactiviteiten in overleg met de Sell In/Sell Out Manager.

JOUW VOORDELEN

- / Een carrière binnen een internationaal bedrijf, Europese marktleider in de sector van huishoudelektro
- / Talrijke mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling
- / Een bedrijfscultuur gebaseerd op vertrouwen, eerlijkheid en verantwoordelijkheid
- / Een competitief salarispakket aangevuld met interessante extralegale voordelen

JOUW PROFIEL

- / Je beschikt over een diploma hoger onderwijs in een commerciële richting.
- / Je hebt minimum 7 jaar ervaring in Sales waarbij je gedurende die jaren een extern commercieel team hebt aangestuurd.
- / Je kan je vloeiend uitdrukken in het Nederlands/Frans. De kennis van het Engels is ook vereist.
- / Je bent een geboren motivator met zeer sterke relationele vaardigheden.
- / Je bent analytisch, beschikt over commercieel inzicht en overtuigingskracht; je kan een lange termijn visie ontwikkelen.

MEER INFORMATIE

Bezoek onze website bsh-group.com/be/nl/carriere/vacature.
Wij verwelkomen je graag in ons team!
Vind een nieuw thuis voor jouw ambities:

Solliciteer hier

BSH IS EEN WERKGEVER DIE GELIJKE KANSEN BIEDT

Bij BSH vormen diversiteit en inclusie kernwaarden die onze bedrijfscultuur vormgeven. We waarderen ieders eigenheid en zien de diversiteit van onze medewerkers als een sleutel tot ons succes. Ongeacht geslacht, afkomst, religie, seksuele geaardheid, handicap of leeftijd heten wij elke sollicitatie van harte welkom.

Huishoudapparaten van de merken:

