

»Peut-être que demain, la diversité nous donnera la force d'être des précurseurs avec de nouvelles solutions.«

**Robin**

Supply Chain Europe



## Tomorrow is our home.

Découvrez à quel point il est facile de développer votre carrière au sein du Groupe Electroménager BSH: nous sommes le numéro un des fabricants d'appareils électroménagers et de solutions haut de gamme et favorisons l'engagement et la sincérité de nos collaborateurs. Avec nos marques mondiales que sont Bosch, Siemens, Gaggenau et Neff ainsi que nos marques locales, nous nous concentrons avant tout sur l'innovation. Cela ne vaut pas uniquement pour nos produits, mais détermine également notre façon de travailler ensemble, d'échanger des idées et d'organiser nos équipes. Chacun est encouragé à contribuer personnellement à notre succès. Rejoignez-nous et trouvez un foyer pour votre carrière.

## Gaggenau Account Manager BE

BSH Home Appliances S.A. | Temps plein | 2 jours showroom Gaggenau à Tour&Taxis, 3 jours terrain en BE Bruxelles

### VOS TÂCHES

Êtes-vous un ambassadeur de marque à forte fibre commerciale et habitué à une clientèle haut de gamme ? En tant que Gaggenau Account Manager, vous développez des relations durables et veillez à l'excellence de l'expérience de marque Gaggenau.

- / Représenter Gaggenau auprès des retailers haut de gamme, archi d'intérieur et clients finaux, et développer des relations durables.
- / Atteindre les objectifs commerciaux grâce aux visites dealers, au suivi du marché et à une gestion proactive des opportunités.
- / Établir et suivre les offres et gérer l'ensemble du processus de commande selon les standards qualité et compliance de BSH.
- / Conseiller les consommateurs en showroom et à domicile après installation, incluant l'usage, la garantie, Home Connect et le suivi après-vente.
- / Participer à des événements, démonstrations culinaires, salons et formations; assurer des formations produits et réunions sales & marketing

### VOS AVANTAGES

- / Une carrière au sein d'une entreprise internationale, leader européen dans le secteur de l'électroménager
- / De nombreuses opportunités de développement personnel
- / Une culture d'entreprise basée sur la confiance, l'honnêteté et la responsabilité
- / Un package salarial attractif complété par des avantages extralégaux intéressants

### VOTRE PROFIL

- / Min 3 ans d'expérience commerciale dans la cuisine haut de gamme, l'aménagement intérieur ou le luxe; formation en archi d'intérieur est un plus
- / Solide expérience dans l'atteinte d'objectifs commerciaux, avec un bon sens des chiffres et un réel talent de persuasion.
- / Forte orientation client, à l'aise en négociation professionnelle et dans la création de relations durables avec retailers, architectes et clients.
- / Excellentes capacités de communication et de présentation, avec une attitude professionnelle et un réseau développé.
- / Approche administrative rigoureuse, bonne maîtrise de MS Office; parfaite connaissance FR/NL, bon niveau EN et permis B.

### INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES?

Consultez [bsh-group.com/be/fr/carriere/nos-offres-emploi](https://bsh-group.com/be/fr/carriere/nos-offres-emploi). Nous nous réjouissons de pouvoir vous accueillir au sein de notre équipe!

Élisez un nouveau domicile pour vos objectifs professionnels:

Posez votre candidature en ligne

---

## BSH EST UN EMPLOYEUR GARANTISSANT L'ÉGALITÉ DES CHANCES

Chez BSH, la diversité et l'inclusion sont des valeurs fondamentales qui façonnent notre culture d'entreprise. Nous apprécions l'unicité de chacun et considérons la diversité de nos collaborateurs comme un facteur clé de notre réussite. Quel que soit le genre, l'origine, la religion, l'orientation sexuelle, le handicap ou l'âge, nous accueillons chaque candidature avec grand plaisir.

---

Appareils électroménagers des marques:



**BOSCH**

**SIEMENS**

**GAGGENAU**