

»Maybe tomorrow diversity will empower us to pioneer solutions.«

Robin

Supply Chain Europe



Tomorrow is our home.

Find out how easily you can achieve at BSH Home Appliances Group: As a leading manufacturer of home appliances and solutions, we encourage commitment and open-mindedness among our employees. With our global brands Bosch, Siemens, Gaggenau and Neff as well as our local brands, our focus truly is on innovation. And that doesn't just apply to our products and services, but also drives the way in which we cooperate, exchange ideas and organize our teams. Everyone is invited to make their individual contribution to our overall success. Join us now and give your career a home.

Gaggenau Account Manager BE

BSH Home Appliances S.A. | Full time | Gemiddeld 2 dagen showroom Gaggenau Tour&Taxis, 3 dagen op baan in BE Brussel

JOUW VERANTWOORDELIJKHEDEN

Ben jij een sterke merkambassadeur met commerciële flair en ervaring met high-end klanten? Als Gaggenau Account Manager bouw je duurzame relaties uit met retailers, (interieur)architecten en eindklanten en bewaak je de uitzonderlijke merkbeleving van Gaggenau.

- / Vertegenwoordigen van Gaggenau bij high-end retailers, (interieur)architecten en eindklanten en actief onderhouden van duurzame klantrelaties.
- / Realiseren van commerciële doelstellingen via dealerbezoeken, marktopvolging en proactieve opvolging van opportuniteiten.
- / Opstellen en opvolgen van offertes en beheren van het volledige orderproces volgens BSH-kwaliteit en complianceprocedures.
- / Adviseren van consumenten in showroom en aan huis na installatie, inclusief gebruik, garantie, Home Connect en opvolging na aankoop.
- / Deelname aan events, kookdemo's, beurzen en trainingen; geven van producttrainingen en aanwezigheid bij sales & marketing meetings.

JOUW VOORDELEN

- / Een carrière binnen een internationaal bedrijf, Europese marktleider in de sector van huishoudelektro
- / Talrijke mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling
- / Een bedrijfscultuur gebaseerd op vertrouwen, eerlijkheid en verantwoordelijkheid
- / Een competitief salarispakket aangevuld met interessante extralegale voordelen

JOUW PROFIEL

- / Minstens 3 jaar saleservaring in high-end keuken-, interieur- of luxesegment; opleiding interieurarchitect is een sterke troef.
- / Ervaring met het behalen van commerciële targets, sterk cijfermatig inzicht en overtuigingskracht bij veeleisende klanten.
- / Zeer klantgericht, sterk in professioneel onderhandelen en het uitbouwen van duurzame relaties met retail, architecten en consumenten.
- / Uitstekende communicatie- en presentatievaardigheden, representatieve uitstraling en sterke netwerkvaardigheden.
- / Administratief nauwkeurig, vertrouwd met MS Office; perfecte kennis NL/FR, goede kennis EN en rijbewijs B.

MEER INFORMATIE

Bezoek onze website bsh-group.com/be/nl/carriere/vacature.
Wij verwelkomen je graag in ons team!
Vind een nieuw thuis voor jouw ambities:

Solliciteer hier

Bij BSH vormen diversiteit en inclusie kernwaarden die onze bedrijfscultuur vormgeven. We waarderen ieders eigenheid en zien de diversiteit van onze medewerkers als een sleutel tot ons succes. Ongeacht geslacht, afkomst, religie, seksuele geaardheid, handicap of leeftijd heten wij elke sollicitatie van harte welkom.

Huishoudapparaten van de merken:



BOSCH

SIEMENS

GAGGENAU