

»Vielleicht ersetzt die KI den Menschen nicht, sondern sie erweitert vielmehr seine Möglichkeiten.«

**Silvio**

Gebietsverantwortlicher Objektgeschäft  
Ostschweiz



**Great  
Place  
To  
Work®**

**Zertifiziert**  
DEZ 2025-DEZ 2026  
SCHWEIZ

## Tomorrow is our home.

Wir begleiten dich auf dem Weg zu deinem Traumberuf. Als führender Hausgerätehersteller in Europa bilden wir junge Menschen in Berufen aus, die zu uns passen und sie erfüllen. Mit unserem Markenportfolio - unter anderem Bosch, Siemens und Gaggenau - bieten wir Nachwuchskräften spannende Aufgaben und die Möglichkeit, von Anfang an Verantwortung zu übernehmen. Spannende Ausbildungsinhalte in Theorie und Praxis sorgen dafür, dass du dich fachlich und persönlich weiterentwickelst. Starte jetzt bei der BSH Hausgeräte Gruppe und gib deinen Träumen und Wünschen ein Zuhause. In der Schweiz beschäftigen wir rund 300 Mitarbeitende an den Standorten Geroldswil, Crissier und Bern.

## Gebietsverantwortlicher/Key Account Manager Objektmarkt Bern (m/w/d)

BSH Hausgeräte AG | Vollzeit | Deine Kontaktperson: Giulia Knapp |  
Bern

### DEINE AUFGABE

Du platzierst unsere Hausmarken Bosch, Siemens und Gaggenau im Objektmarkt und somit in vielen Schweizer Haushalten. Du agierst nahe am Kunden und bewegst dich in einem anspruchsvollen, design- und technikaffinen Umfeld.

- / Verantwortung für das Projektgeschäft (Bauvorhaben) in der Region Bern
- / Akquirieren, Pflegen und Entwickeln von Investoren, GU's, Architekten und baurelevanten Entscheidern/Beeinflussern
- / Zielgerichtete Projektbearbeitung über die gesamte Projektphase
- / Betreuung und Entwicklung zugewiesener Grosskunden im Küchenfachhandel
- / Enge Zusammenarbeit mit den Kollegen aus dem Fachhandel und dem Innendienst

### DEINE VORTEILE

- / Repräsentation weltbekannter Marken
- / Arbeiten in einem dynamischen und innovativen Umfeld mit starkem Fokus auf Design und Technik
- / Grosser Handlungsspielraum sowie selbstständige Organisation des Arbeitsalltags
- / Modernes Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- / Attraktive Vergünstigungen und Benefits

### DEIN PROFIL

- / Technische oder kaufmännische Grundausbildung, Weiterbildung in den Bereichen Verkauf und/oder Betriebswirtschaft
- / Fundierte Erfahrung im Aussendienst und ein bestehendes Beziehungsnetz in der Baubranche
- / Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie hohe Kundenorientierung
- / Strategische Vorgehensweise und ausgiebige Kenntnisse der Vergabeprozesse im Objektgeschäft
- / Enthusiastische, anpassungsfähige und durchhaltungsfähige Persönlichkeit mit dem klaren Ziel, erfolgreich zu sein

### WEITERE INFORMATIONEN?

Besuche uns hier [bsh-group.com/ch/de/karriere](https://bsh-group.com/ch/de/karriere). Wir würden uns freuen, dich in unserem Team willkommen zu heissen!

Finde ein neues Zuhause für deine beruflichen Ziele:

[Jetzt online bewerben](#)

### BSH IST EIN ARBEITGEBER DER CHANCENGLEICHHEIT

Bei BSH sind Diversität und Inklusion zentrale Werte, die unsere Unternehmenskultur prägen. Wir schätzen die Einzigartigkeit jeder Person und sehen die Vielfalt unserer Mitarbeitenden als Schlüssel unseres Erfolgs. Unabhängig von Geschlecht, Herkunft, Religion, sexueller Orientierung, Behinderung oder Alter freuen wir uns über jede einzelne Bewerbung.

Hausgeräte unter den Marken:

