

»À l'avenir, peut-être que penser et agir reviendra au même.«

Lukas

Brand Strategy



Tomorrow is our home.

Découvrez à quel point il est facile de développer votre carrière au sein du Groupe Electroménager BSH: nous sommes le numéro un des fabricants d'appareils électroménagers et de solutions haut de gamme et favorisons l'engagement et la sincérité de nos collaborateurs. Avec nos marques mondiales que sont Bosch, Siemens, Gaggenau et Neff ainsi que nos marques locales, nous nous concentrons avant tout sur l'innovation. Cela ne vaut pas uniquement pour nos produits, mais détermine également notre façon de travailler ensemble, d'échanger des idées et d'organiser nos équipes. Chacun est encouragé à contribuer personnellement à notre succès. Rejoignez-nous et trouvez un foyer pour votre carrière.

Key Account Manager Kitchen Retail

BSH Home Appliances S.A. | Temps plein |

Bruxelles

VOS TÂCHES

En tant que Key Account Manager, vous êtes responsable de la performance optimale de vos KA et de l'atteinte des objectifs commerciaux. Vous développez et mettez en œuvre la stratégie KA et renforcez les relations clients en collaboration avec les Account Managers qui gèrent les points de vente.

- / Vous analysez en profondeur clients, marché et concurrents pour identifier, exploiter au mieux les opportunités de vente.
- / Vous construisez et entretenez des relations clients solides et durables grâce à une participation active aux événements et une communication claire.
- / Vous élaborez des contrats annuels clairs et gérez efficacement objectifs, campagnes et budgets pour un impact commercial maximal.
- / Vous préparez et suivez avec rigueur toutes les visites clients, en assurant rapports détaillés, analyse des ventes, performances et KPI.
- / Vous mettez en œuvre les stratégies marketing, gérez l'assortiment de produits et organisez des actions promotionnelles ciblées et impactantes.

VOS AVANTAGES

- / Une carrière au sein d'une entreprise internationale, leader européen dans le secteur de l'électroménager
- / De nombreuses opportunités de développement personnel
- / Une culture d'entreprise basée sur la confiance, l'honnêteté et la responsabilité
- / Un package salarial attractif complété par des avantages extralégaux intéressants

VOTRE PROFIL

- / Vous êtes titulaire d'un master en Gestion/Marketing ou disposez d'au moins 5 ans d'expérience dans un poste commercial ou marketing.
- / Vous excellez en négociation, persuasion et présentation à un niveau professionnel.
- / Vous communiquez aisément en néerlandais, français et anglais ; la connaissance des produits et du secteur est un atout.
- / Vous dégagez professionnalisme et charisme et possédez un esprit entrepreneurial et de la persévérance.
- / Vous maîtrisez les outils numériques, gérez bien le stress et développez facilement des réseaux solides.

INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES?

Consultez bsh-group.com/be/fr/carriere/nos-offres-emploi. Nous nous réjouissons de pouvoir vous accueillir au sein de notre équipe!

Élisez un nouveau domicile pour vos objectifs professionnels:

Posez votre candidature en ligne

BSH EST UN EMPLOYEUR GARANTISSANT L'ÉGALITÉ DES CHANCES

Chez BSH, la diversité et l'inclusion sont des valeurs fondamentales qui façonnent notre culture d'entreprise. Nous apprécions l'unicité de chacun et considérons la diversité de nos collaborateurs comme un facteur clé de notre réussite. Quel que soit le genre, l'origine, la religion, l'orientation sexuelle, le handicap ou l'âge, nous accueillons chaque candidature avec grand plaisir.

Appareils électroménagers des marques:



BOSCH

SIEMENS

GAGGENAU