

»Maybe tomorrow thinking
will be the same as doing.«

Lukas

Brand Strategy



Tomorrow is our home.

Find out how easily you can achieve at BSH Home Appliances Group: As a leading manufacturer of home appliances and solutions, we encourage commitment and open-mindedness among our employees. With our global brands Bosch, Siemens, Gaggenau and Neff as well as our local brands, our focus truly is on innovation. And that doesn't just apply to our products and services, but also drives the way in which we cooperate, exchange ideas and organize our teams. Everyone is invited to make their individual contribution to our overall success. Join us now and give your career a home.

Key Account Manager Kitchen Retail

BSH Home Appliances S.A. | Full time |
Brussel

JOUW VERANTWOORDELIJKHEDEN

Als Key Account Manager ben je verantwoordelijk voor het optimaal laten presteren van je key accounts en het behalen van de commerciële doelstellingen. Je ontwikkelt en implementeert de accountstrategie en versterkt de klantrelaties samen met de Account Managers die de winkelpunten beheren.

- / Je analyseert klanten, markt en concurrenten grondig om verkoopopportuniteiten te identificeren en optimaal te benutten.
- / Je bouwt sterke, duurzame klantenrelaties op via actieve deelname aan evenementen en een open, transparante communicatie.
- / Je stelt duidelijke jaarlijkse klantencontracten op en beheert verkoopdoelen, campagnes en budgetten met impact.
- / Je bereidt klantenbezoeken zorgvuldig voor en volgt ze op met rapportages en analyse van verkoopstatistieken en KPI's.
- / Je voert marketingstrategieën uit, beheert het productassortiment en organiseert doelgerichte, impactvolle promotionele acties.

JOUW VOORDELEN

- / Een carrière binnen een internationaal bedrijf, Europese marktleider in de sector van huishoudelektro
- / Talrijke mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling
- / Een bedrijfscultuur gebaseerd op vertrouwen, eerlijkheid en verantwoordelijkheid
- / Een competitief salarispakket aangevuld met interessante extralegale voordelen

JOUW PROFIEL

- / Je hebt een master in Bedrijfskunde/Marketing of minstens 5 jaar succesvolle ervaring in een sales- of marketingfunctie.
- / Je blinkt uit in onderhandelen, overtuigen en presenteren op professioneel niveau.
- / Je communiceert vlot in het Nederlands, Frans en Engels; kennis van producten en sector is een troef.
- / Je straalt professionaliteit en charisma uit en hebt een sterke ondernemersgeest en doorzettingsvermogen.
- / Je bent digitaal vaardig, stressbestendig en bouwt moeiteloos sterke netwerken op.

MEER INFORMATIE

Bezoek onze website bsh-group.com/be/nl/carriere/vacature.
Wij verwelkomen je graag in ons team!
Vind een nieuw thuis voor jouw ambities:

Solliciteer hier

Bij BSH vormen diversiteit en inclusie kernwaarden die onze bedrijfscultuur vormgeven. We waarderen ieders eigenheid en zien de diversiteit van onze medewerkers als een sleutel tot ons succes. Ongeacht geslacht, afkomst, religie, seksuele geaardheid, handicap of leeftijd heten wij elke sollicitatie van harte welkom.

Huishoudapparaten van de merken:

