

»Vielleicht wird in Zukunft künstliche Intelligenz Innovationen vorantreiben.«

Cristina

Innovation Technology



Tomorrow is our home.

Erfahre, wie einfach es ist, bei der BSH Hausgeräte Gruppe deine Karriere auszubauen: Als führender Hersteller von Hausgeräten und erstklassigen Lösungen fördern wir Engagement und Offenheit unserer Mitarbeiter. Mit unseren Globalmarken Bosch, Siemens, Gaggenau und Neff, sowie unseren lokalen Marken liegt unser Fokus klar auf Innovation. Das gilt nicht nur für unsere Produkte, sondern bestimmt auch die Art und Weise, wie wir zusammenarbeiten, Ideen austauschen und unsere Teams organisieren. Jeder Einzelne ist aufgefordert, seinen persönlichen Beitrag zu unserem Erfolg zu leisten. Begleite uns auf diesem Weg und gib deiner Karriere ein Zuhause.

Verkaufstrainer (m/w/d)

BSH Hausgeräte GmbH | Job-ID: 76043935 | Vollzeit / Teilzeit | Gebiet Berlin/Brandenburg/Mecklenburg Vorpommern/teilw. Sachsen-Anhalt

Berlin (Raum), Mecklenburg-Vorpommern

DEINE AUFGABE

Du arbeitest in einem spannenden und internationalen Umfeld und trägst persönlich zum Unternehmenserfolg bei. Es erwarten dich dabei herausfordernde Aufgaben und Projekte für unsere Hausgerätemarken Bosch, Siemens, Neff und Constructa, wie z. B.

- / Konzeption, Ausarbeitung, Planung, Organisation und Durchführung von Produkt- und Verkaufsschulungen für Küchen-/Möbelfachhändler
- / Schulung des Vertriebsteams; Unterstützung und Begleitung interner und externer Vertriebsveranstaltungen (VB-Tagungen, Halbjahrestagungen, Messen)
- / Entwicklung und Implementierung von Schulungskonzepten für Online, Präsenz und POS-Trainings
- / Erstellung und Aktualisierung von Trainingsunterlagen für Verkäufer u. Vertrieb; Analyse und Auswertung von Trainingsbedarf und -ergebnissen
- / Hoher Anteil an Reisetätigkeit

DEINE VORTEILE

- / Vergütung und Rahmenbedingungen nach dem Tarifvertrag der Metall- und Elektroindustrie
- / Flexibilität und freie Gestaltung des Arbeitstages
- / Attraktive, vom Arbeitgeber finanzierte Betriebliche Altersvorsorge
- / Optimale Arbeitsbedingungen und Prävention, z. B. durch Gesundheitsleistungen / Gesundheits- & Vorsorgeprogramme
- / Umfassende Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten

DEIN PROFIL

- / Mehrjährige Berufserfahrung als Verkaufstrainer, im Einbaugeräte-Vertrieb oder im Verkauf/Planung im Küchen- und Möbelhandel
- / Kenntnisse bei Einbaugeräte-Produkten; Affinität und Leidenschaft für Küche und Kochen
- / Starke Kommunikations- und Präsentationsskills; Besitz einer gültigen Fahrerlaubnis, Führerscheinklasse B
- / Studium BWL/Marketing o.ä. von Vorteil
- / Wohnort Berlin bevorzugt; hohe Reisebereitschaft; fließende Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse

WEITERE INFORMATIONEN?

Besuche uns hier bsh-group.com/de/de/karriere. Wir würden uns freuen, dich in unserem Team willkommen zu heißen!

Finde ein neues Zuhause für deine beruflichen Ziele:

Jetzt online bewerben

BSH IST EIN ARBEITGEBER DER CHANCENGLEICHHEIT

Bei BSH sind Diversität und Inklusion zentrale Werte, die unsere Unternehmenskultur prägen. Wir schätzen die Einzigartigkeit jeder Person und sehen die Vielfalt unserer Mitarbeitenden als Schlüssel unseres Erfolgs. Unabhängig von Geschlecht, Herkunft, Religion, sexueller Orientierung, Behinderung oder Alter freuen wir uns über jede einzelne Bewerbung.

Hausgeräte unter den Marken:



BOSCH

SIEMENS

GAGGENAU



NEFF